

## Cataloguswaarde of wat de gek er voor geeft?

*(L.H. Zandbergen; uit: Perfinpost nr. 23, nov. 1992)*

Wat ons, verzamelaars van firmaperforaties, veel bezig houdt is de prijs van datgene wat we willen verwerven. In de clubveiling worden regelmatig hoge prijzen betaald. ook op commerciële veilingen valt dit de laatste tijd op.

Van enkele medeverzamelaars heb ik al vernomen dat ze dit 'niet leuk meer vinden'. Het is misschien daarom goed eens stil te staan bij de mogelijke oorzaken van die prijsverhogingen.

Wat ik u nu ga vertellen is niet nieuw. Het is gewoon een kwestie van vraag en aanbod! Steeds meer mensen raken geboeid en gefascineerd door de (post-)zegels met gaatjes. Via verschillende kanalen, zoals tentoonstellingen en standwerk/PR op de Filateliebeurs, worden verzamelaars warm gemaakt voor de filatelistische mogelijkheden van firmaperforaties. Zegels die voorheen als beschadigd werden gekwalificeerd worden nu gretig ontvangen. Steeds meer perfinverzamelaars weten ook de Perfin Club Nederland te vinden. Onze vereniging is momenteel de snelst groeiende specialistenclub van Nederland! Maar bij dat succes moeten we wel een kanttekening plaatsen. De voorraad perfins moeten we wel met steeds meer mensen delen. Dit lijkt bezwaarlijk. Volgens mijn inschatting zijn er echter nog zoveel zegels beschikbaar dat er voldoende materiaal is om een interessante verzameling op te zetten.

Het is echter wel een gegeven dat veel PCN-leden in ieder geval de Nederlandse perfins verzamelen. U begrijpt dat de spoeling dan ook snel dunner wordt. Dit geldt dan weer niet voor elke type perfin. Zo vliegen de "K's" je om de oren terwijl anderen slechts zelden worden gezien. Als indicatie om zeldzaamheid en vraag te beoordelen kan de clubveiling goede diensten bewijzen.

Aan de hand van de opbrengsten krijgt u een inzicht in de marktwaarde op dat moment. Hierbij moet echter weer worden opgemerkt dat het een momentopname is en toegespitst op dat ene zegel. Er kunnen (grote) verschillen optreden tussen dezelfde zegels met een identieke perforatie. De kwaliteitsbeoordeling (tanding, kadrering, afstempeling etc.) maar ook specifieke perfinkwaliteiten ((on)volledige perforatie, kopstaand, spiegelbeeld etc.) speelt een bepalende rol.

Als ander financieel ijkpunt kan de cataloguswaarde worden genomen. Naast de in de hiervoor genoemde benadering hanteer ik de catalogusprijs; de zegels zijn immers volwaardige postale producten! Uiteraard zijn ook daar weer enkele afwijkende "zegels" te noemen. Ik denk hierbij bijvoorbeeld aan de meeste Poko's met de CC/B perforatie. Gelet op het aanbod is 25% tot 50% van de cataloguswaarde reëel.

Velen onder u stellen dat het gaat om de firmaperforatie en niet om de zegel. Ik ben het daar maar voor de helft mee eens. Uiteraard zit onze interesse bij de perforatie. Maar het gaat toch om de combinatie; een perforatie in een (post-)zegel. Dit is m.i. een twee-eenheid. U zoekt toch ook naar ontbrekende zegels met dezelfde perforatie!

Bovenstaande slaat met name op het verzamelgebied Nederland. Buitenlandse perfins worden meestal engros of middels een verzameling te koop aangeboden. De prijzen variëren per land en/of specialiteit sterk. Normaal gesproken liggen de prijzen tussen f 0,10 en f 0,50 per stuk. Uit veel van die aankopen is prima een boeiende verzameling op te bouwen dan wel te starten. Goedkoop (en dus weinig vraag, veel aanbod) is Groot Brittannië waar men tevens eenvoudig aan oud materiaal kan komen. Onder redelijk goedkoop valt: Duitsland, België, Australië en USA. Het zijn tevens landen die nogal veel perfins hebben (of nog) uitgeven. Wilt u meer informatie dan zult u een perfin-landcatalogus moeten aanschaffen. Afhankelijk van het land zal (ook) die informatieverschaffing behoorlijk in de papieren kunnen lopen (f 25,00 tot f 250,00). Maar met zo'n hulpmiddel met meestal achtergrondgegevens gaat uw postzegelhobby nog meer leven!

Gelukkig wordt er ook nog steeds veel geruild. Normaal wordt 1 op 1 afgesproken. Ook kan de catalogusprijs of marktwaarde tegen elkaar worden weggestreept. Veel gaat op basis van goed vertrouwen. Zelf speel ik ook informatie (bijv. uit The Perfin Bulletin) door aan medeverzamelaars in de wetenschap dat zij dat ook voor mij doen. Liefde komt immers van twee kanten.

Het laatste woord is, met mijn relaas over de financiële aspecten van perfins, niet gesproken. Mogelijk heeft u andere ervaringen of tips voor uw medeverzamelaars. Lucht ook uw hart en vertrouw ook uw informatie toe aan de redactie van Perfinpost.

Veel verzamelplezier!

L.H. Zandbergen; Ommen, 1 juli 1992